

## MINISTRY OF EDUCATION

අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

G.C.E. ORDINARY LEVEL - Rehearsal Paper

අ.පො.ස. සාමාන්‍ය පෙළ - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය.

Entrepreneurship Studies

## QUESTION PAPER - I

ප්‍රශ්න පත්‍රය - I



අනුග්‍රහය :



## අධ්‍යාපන අමාත්‍යාංශය

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යාපනය - I

අ.පො.ස. (සා/ පෙල) - පෙරහුරු ප්‍රශ්න පත්‍රය

11 ශේෂය

කාලය - පැය 1 දි

- සියලුම ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.
- අංක 1 සිට 40 තෙක් ප්‍රශ්නවල, දී අරති (1),(2),(3),(4) යන පිළිතුරු වලින් නිවැරදි හෝ වඩාත් ගැළපෙන පිළිතුරු තොරත්න.

(01) ව්‍යවසායකත්වයේ අරමුණු වනුයේ,

- (1) පොදුගැලික ලාභ ඉපයිල වේ.  
(3) ව්‍යාපාරයක් පවත්වාගෙන යාම වේ.

- (2) පරිසරය ආරක්ෂා කිරීම වේ.  
(4) තමාට මෙන්ම සමාජයට ද යහපතක් කිරීම වේ

(02) පහත සඳහන් පිළිතුරු අතරෙන් ව්‍යවසායකත්ව ගෙන් ලක්ෂණ පමණක් අයන් පිළිතුරු තොරත්න.

- (1) නම්මෙලිත්වය , අනිප්‍රේරණය , අධ්‍යාපනය  
(3) නිර්මාණාත්මක බව , අධ්‍යාපනය ,නායකත්වය
- (2) නිර්මාණාත්මක බව , සුහවාදී බව , නායකත්වය  
(4) සුහවාදී බව , නායකත්වය ,ගතානුගතික විම

(03) ව්‍යවසායකයු අවබ්‍යනම් භාර ගැනීමේදී,

- (1) සියලු අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය.  
(3) සාර්ථක වීමේ ප්‍රත්‍යාව වැඩි අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය
- (2) තමා කැමති අවබ්‍යනම් භාර ගත යුතුය.  
(4) සියලු අවබ්‍යනම් භාර නොගත යුතුය.

(04) ව්‍යාපාරික තීරණයක් සාර්ථක වීම හෝ අසාර්ථක වීම හැඳින්විය හැක්කේ,

- (1) නිශ්චිතතාවක් ලෙස ය.  
(3) තර්ජනයක් ලෙස ය.
- (2) අනියෝගයක් ලෙස ය.  
(4) අවිනිශ්චිතතාවක් ලෙස ය.

(05) උටක ජ්‍යෙෂ්ඨ විශාල වන විට ඔවුන්ගේ අවශ්‍යතා හා ව්‍යවමනා ඉටු කිරීමට වෙළඳපොල ද වර්ධනය වේ.මේ පිළිබඳව හඳුනාගැනීමට ව්‍යවසායකයු විසින් අධ්‍යාපනය කළ යුතු පරිසරය වනුයේ,

- (1) ආර්ථික හා ප්‍රජා පරිසරයයි.  
(3) දේශපාලන හා නොවා පරිසරයයි.
- (2) විද්‍යාත්මක හා තාක්ෂණික පරිසරයයි.  
(4) සමාජය හා සංස්කෘතික පරිසරයයි.

(06) ව්‍යවසායකයු තම ව්‍යාපාරය සාර්ථක කර ගැනීම සඳහා වැය කරන ලද කාලයේ ප්‍රමාණය ව්‍යවසායකත්වයේ,

- (1) ගක්තියකි.  
(3) පිරිවැයකි.
- (2) තර්ජනයකි.  
(4) ප්‍රතිලාභයකි.

(07) සමාජ ව්‍යවසායකයින් බිජි වීමට හේතුවක් වන්නේ,

- (1) පරිසර දූෂණය ය.  
(3) ස්වභාවික ව්‍යාපාර වර්ධනය ය.
- (2) පරාර්ථකාම් බව ය.  
(4) දේශපාලන අරමුණු ඉටු කර ගැනීම ය.

(08) නිෂ්පාදන සඳහා දැනුම ලබා දීම, පිරිවැය අඩු කිරීම, පරිසර සංරක්ෂණය, අපද්‍රවය කළමනාකරණය යනාදිය සම්බන්ධයෙන් ව්‍යවසායකයන්ට සපයන සේවා හැඳින්විය හැක්කේ,

- (1) උපදේශන සහයන් ලෙස ය.  
(3) තාක්ෂණික සහයන් ලෙස ය.
- (2) අලෙවී සහයන් ලෙස ය.  
(4) ආයෝජන හා කළමනාකරණ සහයන් ලෙසය.

- (09) ව්‍යවසායකයෙකුට සිය භාණ්ඩ පිළිබඳව විදේශීය ගැනුම්කරුවකුට තොරතුරු සැපයීමට යොදා ගත හැකි උච්ච ම සහ්තිවේදන ක්‍රමය වන්නේ,

  - (1) සාකච්ඡා ය.
  - (2) විද්‍යුත් තැපෑල ය.
  - (3) මූලික ය
  - (4) දුරකථනය ය.

(10) ව්‍යාපාර කටයුතු සඳහා භාවිතා කරන මානව සම්පත පිළිබඳ අධ්‍යාපනයේ දී යොදා ගෙනු ලබන තත්ත්වය සහ අධ්‍යාපන මට්ටම යනු,

  - (1) ප්‍රජා විද්‍යාත්මක සාධක වේ.
  - (2) ආර්ථිකමය සාධක වේ.
  - (3) මනෝ විද්‍යාත්මක සාධක වේ
  - (4) සමාජ විද්‍යාත්මක සාධක වේ.

(11) ජ්‍යෙගම ගිණුමේ ඇති මුදල් ප්‍රමාණය ඉක්මවා වෙක්පත් ලිවීමට දෙනු ලබන පහසුකම හඳුන්වන්නේ,

  - (1) වෙළඳ ත්‍යාක් ලෙස ය.
  - (2) බැංකු අයිරාවක් ලෙස ය.
  - (3) දිගුකාලීන බැංකු ත්‍යාක් ලෙස ය.
  - (4) කෙටිකාලීන බැංකු ත්‍යාක් ලෙස ය.

(12) පාරිභෝගිකයන් ආරක්ෂා කිරීම සම්බන්ධයෙන් ක්‍රියාත්මක වන පරිසරය වනුයේ,

  - (1) දේශපාලන භා ගෙනීක පරිසරය වේ.
  - (2) ස්වාභාවික භා තුළුගේ පරිසරය වේ.
  - (3) සමාජයේ භා සංස්කෘතික පරිසරය වේ.
  - (4) ආර්ථික භා ප්‍රජා පරිසරය වේ.

(13) සමාන ගුණාංශ පදනම් කර ගනිමන් වෙළුදුපොල කොටස් කිරීම.

  - (1) වෙළුදුපොල ඉලක්කකකරණය වේ.
  - (2) වෙළුදුපොල සම්ක්ෂණය වේ.
  - (3) වෙළුදුපොල බණ්ඩනය වේ.
  - (4) පාරිභෝගික ඉලක්කකරණය වේ.

(14) පාරිභෝගික හැසිරීම කෙරෙහි බලපාන සාධක අතර තහතුරු, ආර්ථික තත්ත්වය, ප්‍රිවන රටාව යනාදිය වැඳුගත් වේ.

  - (1) සංස්කෘතික සාධක ලෙස ය.
  - (2) පොදුළුම් සාධක ලෙස ය.
  - (3) සමාජයේ සාධක ලෙස ය.
  - (4) පාරිභෝගික ඉලක්කකරණය වේ.

(15) කාන්තාවක් විම කාන්තා ව්‍යවසායකන්ව සංවර්ධනයේ ලා ඇති

  - (1) ගක්තියකි.
  - (2) අනියෝගයකි.
  - (3) අවස්ථාවකි.
  - (4) දුර්වලතාවයකි.

(16) භාණ්ඩ බෙදාහැරීමට සම්බන්ධ අතරමැදියෙකු තොවන්නේ,

  - (1) සිල්ලර වෙළන්ඩා ය.
  - (2) තොග වෙළන්ඩා ය.
  - (3) නිශ්පාදකයා ය.
  - (4) නියෝජිතයා ය.

(17) අවසාන වාරිකය ගෙවා නිමවන තුරු භාණ්ඩයේ නිත්‍යනුකූල අයිතිය ගැනුම්කරු සතු තොවන ක්‍රමය හඳුන්වන්නේ,

  - (1) විලමිනිත ගෙවීම ලෙස ය.
  - (2) මුල්‍ය කල්ඛන ලෙස ය.
  - (3) මෙහෙයුම් කල්ඛන ලෙස ය.
  - (4) කුලීපිට ගැනුම ලෙස ය.

(18) ව්‍යාපාර කටයුතු ආරම්භකර පවත්වාගෙන යාම සඳහා පරිසරය සකස් කිරීම හඳුන්වන්නේ,

  - (1) තාක්ෂණික පහසුකම් ලෙස ය.
  - (2) අලෙවී පහසුකම් ලෙස ය.
  - (3) යටිතල පහසුකම් ලෙස ය.
  - (4) උපදේශන පහසුකම් ලෙස ය.

(19) මෝටර් උච්ච නිශ්පාදකයෙකුට නින්ත සැපයුම්කරුවකු යනු,

  - (1) ආදේශන ව්‍යාපාරයකි.
  - (2) ඉදිරිපස ව්‍යාපාරයකි.
  - (3) පසුපස ව්‍යාපාරයකි.
  - (4) ප්‍රතිභේද ව්‍යාපාරයකි.

- (20) මහජන බැංකුව,  
 (1) ලියාපදිංචි මූල්‍ය සමාගමකි.  
 (3) බලපත්‍රලාභී වානිජ බැංකුවකි.
- (2) බලපත්‍රලාභී විශේෂීත බැංකුවකි.  
 (4) ලියාපදිංචි කළුබදු සමාගමකි.
- (21) ව්‍යාපාරික අරමුණු හා පර්මාර්පිල දැඩිවා ඉටුකර ගන්නා අකාරය ද ඇතුළත් කර ගනිමින් පිළියෙල කරනු ලබන වාර්තාව,  
 (1) ව්‍යාපාර සඡලැස්ම වේ.  
 (3) මූල්‍ය සඡලැස්ම වේ.
- (2) අය වැය සඡලැස්ම වේ.  
 (4) නිෂ්පාදන සඡලැස්ම වේ.
- (22) ව්‍යාපාරයක නැවත විකිණීමේ පර්මාර්පියෙන් නායට ගනු ලබන හාන්ත් පිළිබඳ සටහන් කරන මූලික පොත,  
 (1) දෙනික විකුණුම් පොත වේ.  
 (3) ආපසු එවුම් පොත වේ.
- (2) ආපසු යැවුම් පොත වේ.  
 (4) දෙනික ගැනුම් පොත වේ.
- (23) වෙළඳ නාය තීමියන් යනු ව්‍යාපාරයක,  
 (1) ජ්‍යෙෂ්ඨ වත්කමකි.  
 (3) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වත්කමකි.
- (2) ජ්‍යෙෂ්ඨ වගකීමකි.  
 (4) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වගකීමකි.
- (24) ව්‍යාපාර අවස්ථා ඇගයීමේ අරමුනක් වනුයේ,  
 (1) ප්‍රතිලාභ උපරිම කිරීම.  
 (3) සේවකයන් බඳවා ගැනීම ය.
- (2) අවධානම මගනැරීම.  
 (4) ව්‍යාපාරයට අරමුදුල් බඩා ගැනීම ය.
- (25) රුපය විසින් දේශීය ව්‍යාපාර ආරක්ෂා කිරීමට විදේශ වෙළඳ ප්‍රතිපත්තිය වෙනස් කිරීම ව්‍යාපාර කෙරෙනි බලපානුයේ,  
 (1) දේශපාලන හා නෙතික පරිසරය තුළින් ය.  
 (3) ආර්ථික හා ප්‍රජා පරිසරය තුළින් ය.
- (2) විද්‍යාත්මක හා තාක්ෂණික පරිසරය තුළිය ය.  
 (4) සමාජයීය හා සංස්කෘතික පරිසරය තුළින් ය.
- (26) ව්‍යාපාරක කටයුතුවලින් ඉපයු ලාභය හඳුන්වනුයේ,  
 (1) වත්කමක් ලෙස ය.  
 (3) වගකීමක් ලෙස ය.
- (2) තීමිකමක් ලෙස ය.  
 (4) වගවීමක් ලෙස ය.
- (27) ව්‍යාපාරයක් ඉපයු ගුද්ධී ලාභය ගෙනා ගෙනා කරනුයේ,  
 (1) අමතර ආදායම් වලින් වියදම් අඩු කිරීමෙනි.  
 (3) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කර විකුණුම්
- (2) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කිරීමෙනි.  
 (4) දුල ලාභයට අමතර ආදායම් එකතු කර වියදම්
- (28) ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කර පවත්වාගෙන යාම සඳහා වඩා වැදගත් වන කුසලතාවයක් වනුයේ,  
 (1) ගිණුම්කරණ කුසලතාවයි.  
 (3) කළමනාකරණ කුසලතාවයි.
- (2) පාන කුසලතාවයි.  
 (4) ව්‍යාපාරයක් වැදගත් කුසලතාවයි.
- (29) නිවාස ඉදිකිරීමේ නියාලෙන ව්‍යාපාරයකයකට ගෙහ නිර්මාණ ගිල්පින් යනු,  
 (1) ආදේශන ව්‍යාපාරයි.  
 (3) අන්තර්ජා ව්‍යාපාරයි.
- (2) ඉදිරිපස ව්‍යාපාරයි.  
 (4) පසුපස ව්‍යාපාරයි.
- (30) ව්‍යාපාරයක් ලියාපදිංචි කිරීම තුළින් ලැබිය හැකි වාසියක් වනුයේ.
- (1) ව්‍යාපාරයට සේවකයන් බඳවා ගැනීම පහසු වීමයි.  
 (3) ව්‍යාපාරයේ කළමනාකරණ නිර්ණ ගැනීම පහසු වීමයි.
- (2) ව්‍යාපාරයට නෙතික පිළිගැනීමක් ඇති වීමයි.  
 (4) ව්‍යාපාරයේ සිමිත සම්පත් වලින් උපරිම ප්‍රයෝග ගත හැකි වීමයි.

(31) නිෂ්පාදිතයක මිලත්, පිරිවැයන් අතර වෙනස වනුයේ,

- |                  |                          |
|------------------|--------------------------|
| (1) දුයකය වේ     | (2) ලාභය වේ.             |
| (3) දුළ ලාභය වේ. | (4) විකුණුම් පිරිවැය වේ. |

(32) ගුමෙනි පිරිවැය වනුයේ,

- |                |                   |
|----------------|-------------------|
| (1) ආදායම වේ.  | (2) ලාභය වේ.      |
| (3) වැටුප් වේ. | (4) පිරිවැටුම වේ. |

(33) මූල්‍ය තන්ව ප්‍රකාශනයක දැක්වෙන තායගැනීයන් ව්‍යාපාරයේ,

- |                            |                            |
|----------------------------|----------------------------|
| (1) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වත්කමකි. | (2) ජ්‍යෙෂ්ඨ වත්කමකි.      |
| (3) ජ්‍යෙෂ්ඨ වගකීමකි.      | (4) ජ්‍යෙෂ්ඨ නොවන වගකීමකි. |

(34) ගිණුම් කාලවිපේෂියක් අවසානයේ ව්‍යාපාරයේ වත්කම්, හිමිකම් සහ වගකීම් දැක්වෙන ප්‍රකාශය වනුයේ,

- |                               |                                |
|-------------------------------|--------------------------------|
| (1) ආදායම ප්‍රකාශය යි.        | (2) මූදල් ප්‍රවාහ ප්‍රකාශය යි. |
| (3) මූල්‍ය තන්ව ප්‍රකාශනය යි. | (4) ව්‍යාපාර සැලසුමයි යි.      |

(35) රු 60 000 ක මූදලක් තාය නිමියන්ට ගෙවීම, මූලික ගිණුමිකරණ සම්කරණයේ සටහන් කරනුයේ,

- |   |
|---|
| (1) වත්කම් අඩුවීම රු.60 000 වගකීම් අඩුවීම රු.60 000   |
| (2) වගකීම් අඩුවීම රු.60 000 නිමිකම් අඩුවීම රු.60 000  |
| (3) වත්කම් වැඩිවීම රු.60 000 වත්කම් අඩුවීම රු.60 000  |
| (4) වත්කම් අඩුවීම රු.60 000 නිමිකම් වැඩිවීම රු.60 000 |

පහත සිද්ධිය කියවා අංක 36 සිට 40 දක්වා ප්‍රශ්නවලට පිළිතුරු සපයන්න.

පෑත් සහ සනුක නොද මිතුරෝය. දැනුතා අතර වූ සුහද කතාබහකදී පෑත් සනුකට පැවසුවේ, කෙදිනක හෝ තමා දේශීය සම්පත් භාවිතකර ව්‍යාපාරයක් අරඹා ව්‍යවසායකයෙකු වන බවය. තවදුරටත් ඔහු පැහැදිලි කළේ තමාට ද, සමාජට ද, රටට ද වැඩිදායී පුද්ගලයක වන බවය.

එහෙත් සනුකගේ අදහස වූයේ ඕනෑම පුද්ගලයකට ව්‍යවසායකයෙකු විය හැකි බවත්, ඕනෑම කෙනකු වැඩිහිටියකු වේමේ දී ව්‍යවසායකත්ව කුසලතා නිරායාසයන්ම වර්ධනය වන බවත් ය. ;වද සනුක පැවසුවේ පෑත්ගේ සාමාන්‍ය වර්යා ස්වභාවය වන සමාජානුගත ආකල්ප හා විශ්වාස දැඩි ලෙස පිළිගැනීම, විවේචන හා අසාර්ථක විම සඳහා ඇති දැඩි බිය හා අකමැත්ත පෑත්ගේ සාර්ථකත්වය සිමා කරන බවත් ය.

(36) දේශීය සම්පත් උපයෝගනය කර ගනිමින් ව්‍යාපාර ආරම්භ කිරීම ව්‍යවසායකත්වයේ,

- |                                     |                                  |
|-------------------------------------|----------------------------------|
| (1) තමාට සීමා වූ ප්‍රතිලාභයකි.      | (2) ජාතික මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි.   |
| (3) ප්‍රාදේශීය මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි. | (4) සංවර්ධන මට්ටමේ ප්‍රතිලාභයකි. |

(37) විවේචන හා අසාර්ථක විම සඳහා පෑත් තුළ ඇති දැඩි බිය හා අකමැත්ත සීමාකාරී සාධකයක් ලෙස බලපානුයේ,

- |                       |                              |
|-----------------------|------------------------------|
| (1) උරක්මට ය.         | (2) අව්‍යාහාරී බාර ගැනීමට ය. |
| (3) නිර්මාණකීම්වයට ය. | (4) පරිසර සංවේදීනාවයට ය.     |

- (38) තමාට දැසමාප්‍රයට ද, රටට ද වැඩිදායී පුද්ගලයකු වීමට ජේත් තුළ පවතින සිහිනය හැඳින්විය හැක්කේ,
- (1) තිර්මාණාකිලින්වය ලෙස ය.
  - (2) ආත්ම විශ්වාසය ලෙස ය.
  - (3) දැක්ම ලෙස ය.
  - (4) කැපවීම ලෙස ය.
- (39) "පුද්ගලයින් වැඩිහිටියන් වීමේ දී ව්‍යවසායකන්ව කුසලතා නිරායාසයෙන්ම වර්ධනය වේ." මෙම ප්‍රකාශය,
- (1) අසත්‍ය වේ.
  - (2) සත්‍ය වේ.
  - (3) අර්ධ සත්‍ය වේ.
  - (4) පූර්ණ සත්‍ය වේ.
- (40) කෙදිනක හෝ ව්‍යවසායකයකු බවට පත් වීමට ජේත් තුළ අභි දැඩි අධිෂ්ථානයිලි බව,
- (1) අවස්ථාවකි
  - (2) තර්පනයකි.
  - (3) ගක්තියකි
  - (4) දුර්වලතාවයකි.